



Werden Sie Teil unseres Teams!

sattler energie consulting ist ein unabhängiges Dienstleistungs- und Beratungsunternehmen für Kunden in Industrie und Großbetrieben. Bei den Optimierungen des gesamten Energiesystems liegen unsere Ziele in der Reduktion des Energieverbrauchs, der fossilen Energieträger und der CO₂-Emissionen, der Vermittlung von Energie- und Ressourcenbewusstsein sowie der langfristig ökologisch und wirtschaftlich sinnvollen Verbesserung aller Bereiche, die mit Energie zusammenhängen. Unser Team setzt mit Idealismus und Leidenschaft sowie Erfahrung und Know-how alles daran, die Energie-Performance der Kunden zu verbessern – Energie Performance ist für uns die gesamtheitliche, vernetzte und langfristige Verbesserung ALLER Faktoren, die den Energiebereich betreffen und geht somit weit über die aktuell übliche Betrachtung von Energieeffizienz und erneuerbaren Energieträgern hinaus.

Ihnen liegen Energie, Umwelt und Nachhaltigkeit am Herzen? Verstärken Sie unser Team!

Wir suchen

Vertriebsmitarbeiter (m/w) für technischen Vertrieb für Energieeffizienz, (40 Stunden)

Ihre Aufgaben / Ihr Aufgabengebiet

Die eigenständige Akquisition neuer Kunden sowie die Betreuung bestehender Kunden sind für Sie selbstverständlicher Teil des Aufgabengebietes. Sie beraten und betreuen unsere Firmen-Kunden aus der Industrie und anderen Sektoren in technischen Bereichen und in Managementsystemen (Energie, Umwelt) mit unseren speziellen Dienstleistungen. Gemeinsam mit unseren Kunden arbeiten Sie an der Entwicklung von maßgeschneiderten Lösungen.

Voraussetzungen / Qualifikation

- Fundierte technische Ausbildung - ein facheinschlägiges FH-Studium
- Mehrjährige Consultingenerfahrung in einer ähnlichen Position
- Beratungskompetenz und kundenorientierte Gesprächsführung
- Kommunikations-/Abschlussstärke, Verhandlungserfahrung
- Idealerweise Erfahrung im Bereich Energiemanagement
- Reisebereitschaft und Führerschein B (Firmen-PKW aus dem Carpool wird zur Verfügung gestellt)

Das zeichnet Sie aus

- Neben Ihrer fachlichen Qualifikation überzeugen Sie durch eine sehr selbstständige, lösungsorientierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Sie setzen Ihr wirtschaftliches/unternehmerisches Denken ein
- Sie handeln eigenverantwortlich, verstehen komplexe Zusammenhänge und analysieren mit Hausverstand
- Professioneller Umgang mit den Microsoft Office Produkten, insbesondere Word, Excel und PowerPoint
- Sie beherrschen die deutsche Rechtschreibung in Wort und Schrift sowie der Tätigkeit entsprechende Englischkenntnisse

Es erwartet Sie eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in fast allen Branchen. In unserem Vertriebsteam herrscht ein offenes und sehr gutes Arbeits- und Betriebsklima. Zusätzlich bieten wir flache Hierarchien, ein flexibles Arbeitszeitmodell sowie kontinuierliche Weiterbildung.

Sie sind zeitlich und örtlich flexibel, treten sicher, verbindlich und gleichzeitig herzlich auf, dann sind SIE die Person die wir suchen! Nutzen Sie die Chance und bewerben Sie sich ehestmöglich mit Ihren aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, CV, Arbeitszeugnisse) per E-Mail an Catharina Held, c.held@energie-consulting.at. Wir bieten den Jahresbruttobezug lt. Kollektivvertrag TB Ingenieurbüros deutlich über Kollektivvertrag (Prämienmodell in Ausarbeitung). Bei entsprechender Qualifikation und Erfahrung besteht die Bereitschaft zur Überzahlung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen!